

FOCUS

73^E CONGRÈS : DEMANDEZ LE PROGRAMME !

LES CONFÉRENCES DE LA PROFESSION

Cette année, le 73^e Congrès de l'Ordre se donne pour objectif de proposer un nouveau départ accessible à toute la profession en présentant les dernières évolutions, les différentes missions et les outils associés afin de permettre aux experts comptables de définir une nouvelle stratégie et de développer et accroître leurs compétences. Détails.



Le pôle stratégie

Les conférences de ce pôle permettront à chaque cabinet d'être en capacité de bâtir un vrai projet d'entreprise tenant compte de l'analyse du marché, des besoins de ses clients et de ses ressources internes. Elles apporteront les éléments nécessaires pour gérer et piloter le cabinet dans la définition de sa stratégie et sa mise en œuvre.

Elles contribueront à nourrir la réflexion et à fournir les méthodes pour répondre aux thématiques suivantes :

- stratégie globale pour mon cabinet : une vision et un plan d'action pour l'avenir ;
- stratégie digitale pour mon cabinet : la transition numérique au cœur de mon activité ;
- stratégie marketing pour mon cabinet : les clients au cœur de ma croissance ;
- stratégie RH pour mon cabinet : le capital humain au cœur de la performance ;
- stratégie et engagement sociétal : mon cabinet comme une « nouvelle entreprise ».

Le pôle compétences

Le cabinet doit adopter une posture de conquête, déterminer la stratégie la plus dynamique et la plus efficace, se doter des compétences dont elle a besoin compte tenu de la stratégie mise en place pour gagner en performance et ainsi servir

Pour une lecture facilitée du programme, les conférences (1h30) seront organisées autour de trois grands pôles :

- un pôle stratégie
- un pôle compétences missions et domaines
- un pôle compétences marchés et secteurs

l'économie. L'enjeu majeur sera de répondre aux attentes, explicites et implicites, des clients du cabinet, actuels et futurs, pour aller emprunter le chemin de la croissance.

En participant à ces conférences, le professionnel approfondira ses connaissances et savoir-faire, pour apporter les réponses adéquates aux besoins spécifiques des clients.

Chaque conférence de ce pôle sera construite selon la même structure :

- une phase technique de découverte ;
- une phase technique plus approfondie qui implique le développement des compétences ;
- la présentation des outils mis à la disposition des cabinets.

Compétences - Missions et domaines

- L'expert-comptable : accompagnateur-citoyen en RSE
- L'expert-comptable : gestionnaire délégué de ses clients
- L'expert-comptable : guide dans la prévention des difficultés
- L'expert-comptable : partenaire de la construction du modèle économique de ses clients
- L'expert-comptable : maître d'œuvre des transmissions et cessions d'entreprise
- L'expert-comptable : conseiller patrimonial
- L'expert-comptable : pilote du développement à l'international
- L'expert-comptable : team leader de la transition numérique de ses clients

Compétences - Marchés et secteurs

- L'expert-comptable et les collectivités locales : partenaires des enjeux de transformation
- L'expert-comptable et le secteur agricole : partenaires des enjeux de pérennité des exploitations
- L'expert-comptable et le secteur associatif : partenaires des enjeux de consolidation des structures

Allons à l'essentiel !

Format plébiscité par les congressistes depuis deux ans, les « Essentiels » vous proposent de faire le point sur des sujets d'actualité en 60 minutes avec des intervenants de haut niveau, pour une information rapide, claire et efficace ! Voici un aperçu des thématiques :

- Actualité comptable PCG
- Actualité comptable IFRS
- Actualité comptable des associations
- Actualité fiscale
- Actualité prélèvement à la source

- Actualité sociale
- Actualité juridique
- Projet loi de finances 2019
- Actualité projet loi Pacte
- Actualité Règlement Général sur la Protection des Données (RGPD)
- Facture électronique
- Logiciels de caisse
- FEC
- Lutte anti-blanchiment
- Actualité textes de la profession
- Signature électronique

166 PARTENAIRES VOUS DONNENT RENDEZ-VOUS À CLERMONT-FERRAND !

Fortement mobilisés cette année encore, les partenaires vous présenteront, sur l'exposition, des solutions professionnelles pour répondre aux besoins des cabinets. Vous pourrez approfondir la découverte de certaines solutions en participant aux "ateliers solution", "kiosques actualité", "30 minutes pour convaincre" et en visitant la Start-Zone.



Kiosque actualité - 72^e Congrès de l'Ordre.

Les ateliers solution

60 minutes d'intervention sur des thématiques en lien direct avec la thématique du congrès, co-animées par des représentants de société et des professionnels experts-comptables. Dans ce sens, AG2R LA MONDIALE vous présentera une méthode pour « Marketer son offre de services ». AGIP-AXA vous éclairera sur le sujet de l'« Optimisation du statut du chef d'entreprise face aux évolutions sociales

et fiscales : la valeur ajoutée de l'expert-comptable ». L'intervention « Les clés de la réussite d'une mission de conseil sur la transmission d'entreprise - Pacte Dutreil » sera menée par CYRUS CONSEIL, alors qu'EFFICIAL vous présentera « La stratégie des conquérants ». ERES traitera du thème « Le partage de la valeur dans la loi Pacte, une opportunité réelle pour les experts-comptables de développer une nouvelle stratégie d'accompagnement des entreprises », tandis qu'ESPACE INNOVATION vous expliquera comment

passer « Du cabinet rock au cabinet jazz ». Lorsque EVERIAL analysera « Le prétexte du digital ! », EXPERT & FINANCE traitera de « Stratégies de transmission d'entreprise et interprofessionnalité : missions de l'expert-comptable ». « Le conseil patrimonial et financier, une mission à forte valeur ajoutée pour les experts-comptables » sera présenté par PRIMONIAL GESTION PRIVEE. Et enfin SWISSLIFE vous donnera les clés « Ingénierie 2018 cela se complique... mais les opportunités augmentent ».

Le kiosque actualité

Formule sous forme de microconférences de 30 minutes, les kiosques actualités ont un espace unique dédié dans l'exposition, pour vous permettre de faire le point sur des sujets d'actualité, animés par des partenaires sélectionnés. Un échange plus personnalisé sera proposé par chaque partenaire, à l'issue de sa micro conférence, dans l'espace « Lounge » du Kiosque.



>>



30 minutes pour convaincre - 72^e Congrès de l'Ordre.

Ainsi, AGIRIS vous interpellera « Et si vous déteniez déjà la clé pour faire évoluer les compétences de vos équipes ? », tandis qu'EXACT vous fera réfléchir sur le thème « Comment valoriser un projet digital auprès de vos collaborateurs ? ». ILLINKS vous conduira vers la dématérialisation : « La GED "Client-Expert" réinventée ! ». LES ECHOS LEGAL vous proposera « Optimiser la gestion juridique au sein de votre cabinet » et LOOP SOFTWARE nous éclairera sur le sujet du numérique « En quoi la robotisation de la comptabilité impacte-t-elle l'organisation du cabinet et la relation avec ses clients ? ». RECEIPT BANK présentera « L'automatisation : les meilleures pratiques en France et à l'international ». SAGEMCOM vous incitera à « Intégrer le client au processus de production : opportunité technique ou stratégie du cabinet ? » et YOOZ expliquera le passage « De l'intelligence artificielle à l'intelligence financière ».

Les 30 minutes pour convaincre

Venez assister à une découverte des produits et solutions de nos partenaires au cours d'une présentation dynamique, accompagnée d'un animateur qui privilégiera les échanges. Seront notamment présents cette année :

› Adsearch

Innovation : demain tous recrutés par des intelligences artificielles ?

› BVF

La croissance externe : Stratégies de développement pour les cabinets d'expertise comptable

› Conciliator Expert

Retour d'expériences sur la robotisation de la saisie comptable par l'intelligence artificielle tant au niveau des offres clients qu'au niveau de la rentabilité du cabinet comptable.

› Innovatech

Devenir spécialiste de l'entreprise innovante avec CIRexpert

› Lendix

En quoi le financement participatif constitue une véritable alternative au financement bancaire traditionnel de vos clients ?

› Odyssee RH

Devenez conseil RH de vos clients

› Visiativ

La relation client : quand les experts-comptables réinventent leur business model



POUR EN SAVOIR PLUS

Découvrez l'espace Start Zone

Passage incontournable au centre de l'exposition, retrouvez sur la Start Zone des exposants sélectionnés et identifiés comme de jeunes partenaires innovants, participant pour la première fois au congrès de l'Ordre des experts-comptables. À ce jour, huit sociétés ont été sélectionnées :

- › Acropole Experts
- › Actusite
- › CreditProfessional
- › Emilex
- › Ipaidthat
- › Le Cedre
- › Legalvision
- › Partitio